



Erfolg beim Verkauf Ihrer Entsorgungsdienstleistung

1. Juni 2023 09:00–17:00

Frikus Transportlogistik GmbH
Industriestrasse 30, 8141 Premstätten

Vortragender: Uwe Kalmbach

Heinrich-Kalmbach & Partner, Beratung-Coaching-Training

Grundlagenseminar für Quereinsteiger, Juniorverkäufer und Auffrischung für langjährige Vertriebsmitarbeiter in der Entsorgungswirtschaft.

Verkaufserfolge in der Entsorgungsbranche beruhen zum einem großen Teil auf Vorbereitung, Fachwissen, Konsequenz und schließlich auf der richtigen Kommunikation mit dem Kunden. Vertriebsmitarbeiter sollen Kommunikations- und Fachspezialisten mit unternehmerischem Denken sein. Dem härter werdenden Wettbewerb und den wachsenden Anforderungen der Kunden sollen sie Selbstvertrauen und ein gutes „Standing“ in der Preisverhandlung entgegensetzen. Das verlangt Ausbildung und Training.

09:00–12:30

- Einleitung, Ablauf und Einführung in das Thema
- Die Vorbereitung: Welche Infos brauchen Sie wirklich?
- Terminvereinbarung: Kommunikation, die zum Termin führt
- Souveräner Umgang mit Einwänden

10:40-11:00 Kaffeepause

- Das Erstgespräch beim Kunden
- Fehler vermeiden! Überzeugend auftreten!
- Nutzenorientierte Präsentation Ihrer Leistungen
- Warum soll der Kunde bei Ihnen kaufen?

12:30–13:30 Mittagspause

13:30–17:00

- Die Preisverhandlung: So verteidigen Sie Ihren Preis
- Das „KROG“-Prinzip: Kein Rabatt ohne Gegenleistung
- Strategien für den „Ernstfall“

15:30-15:45 Kaffeepause

- Praxisübungen mit Feed-Back und Tipps für die Praxis
- Erfahrungsaustausch mit Kollegen und Trainer
- Zusammenfassung und Klären offener Fragen



Vertrieb & Wirtschaft



VERBAND ÖSTERREICHISCHER
ENTSORGUNGSBETRIEBE

Akademie

ZIELE

Dieses Crash-Training gibt Verkäufern am Beginn ihrer Karriere in der Entsorgungswirtschaft das nötige Rüstzeug, Können und Selbst-vertrauen. Sie bekommen Termine bei Entscheidungsträgern. Ihre Leistungen präsentieren sie nutzenorientiert und erzielen einen Preis der Freude macht.

VORTRAGENDER

Uwe Kalmbach Ausbildung zum staatlich geprüften Betriebswirt, erfolgreiche Karriere als Verkäufer im Außendienst bis zum Verkaufsleiter und Vertriebsdirektor in einem internationalen Dienstleistungs-unternehmen, über 20 Jahre nationale und internationale Erfahrung im Verkauf und Vertrieb (A,B,D,F,CZ), Ausbildung zum zertifizierten Wirtschaftstrainer, Wirtschaftscoach und Unternehmens-berater.

KOSTEN

€ 350,00 (+20% USt.) für VOEB | VBS-VDM-Mitglieder | € 315,00 (+20% USt.) für VOEB Circular Economy Trainees | € 470,00 (+20% USt.) für Nicht-Mitglieder

Bitte melden sie sich bis **spätestens 2 Wochen vor dem Seminar** beim VOEB online, per E-Mail voeb@voeb.at oder per Fax 0043 1 7152107 an.

Stornierungen werden nur schriftlich anerkannt und sind bis 14 Wochentage vor Veranstaltungsbeginn kostenlos. Bei Stornierungen ab 13 Wochentage vor Veranstaltungsbeginn werden 50% der Teilnahmegebühr und ab 7 Wochentage vor Veranstaltungsbeginn oder bei Nichterscheinen werden 100% der Teilnahmegebühr verrechnet. Die Entsendung eines Ersatzteilnehmers ist selbstverständlich möglich.

Der VOEB behält sich vor, das Seminar aus wichtigen Gründen zu verschieben, abzusagen sowie Programmänderungen vorzunehmen.

ANMELDUNG online | E-Mail voeb@voeb.at | Fax 0043 1 7152107

VOEB - Verband Österreichischer Entsorgungsbetriebe, Schwarzenbergplatz 4, 1030 Wien

Wir melden hiermit folgende Teilnehmer verbindlich an:

<input type="radio"/> VOEB/VBS-VDM-Mitglieder	<input type="radio"/> VOEB Circular Economy Trainees	<input type="radio"/> VOEB Nicht-Mitglieder
Teilnehmer		
Firma		
Anschrift		
Telefon Fax E-Mail		
Datum Unterschrift		

Der Teilnehmer erklärt sich mit dem „VOEB Code of Conduct“ einverstanden. Der Teilnehmer stimmt zu, dass persönliche

Daten (Name, Adresse, E-Mail) für VOEB-Informationen & Teilnehmerlisten gespeichert werden. Mit Ihrer Teilnahme erklären Sie Ihr Einverständnis, dass etwaiges Film- & Bildmaterial in der VOEB-Berichterstattung veröffentlicht wird. Diese Einwilligung kann jederzeit im VOEB-Büro voeb@voeb.at widerrufen werden.